

# 創業事例集

- No.5 -



創業・ベンチャー支援センター埼玉

Powered by 公益財団法人 埼玉県産業振興公社



# 創業・ベンチャー支援センター埼玉は、 あなたの起業を応援する埼玉県の公的な創業支援機関です！

4つの支援メニューでさまざまな起業の疑問や悩みを解決します。

## ■その1 専門家による無料創業相談

創業前、創業時、創業後と皆さまのステージに合わせ、  
経験豊富なアドバイザーが無料で何度でも相談に応じます。  
女性起業やシニア起業専任のアドバイザーも常時対応可能です。

ご予約は  
お電話、またはホームページから

相談日 月～土曜日（年末年始・祝日を除く）  
相談時間 9：00～17：00（1回につき概ね60分）



例えば、こんな相談にお答えしています。

- ・何からはじめてよいかわからない、ゼロから教えてほしい！
- ・資金を調達したいけど、どんな方法があるの？
- ・個人事業主と法人のどちらを選べばいいの？
- ・経理や税金関係を初歩的などころから説明してほしい
- ・効果的な宣伝方法を知りたい
- ・ホームページやSNSをうまく活用したい！



対面でも  
Zoomでも  
お電話でもOK！

## ■その2 創業に役立つ各種セミナー

創業までの流れや手続きを知ることができるセミナー、事業計画の立て方を学ぶセミナー、  
創業後の経営に役立つセミナーなどを多数開催しています。

例えば、こんなセミナーが人気です。

- ・起業実現に向けて段階的にステップアップ  
起業準備セミナー（入門編/ビジネスプラン作成編/起業実務手引き編）
- ・Web活用初心者から経験者まで  
Web活用セミナー（入門編/応用編）、Google入門講座
- ・経営初心者向けの経営の基礎  
会計・税務の基礎セミナー、販路開拓の基礎セミナー、求人・雇用の基礎セミナー
- ・その他各種起業入門セミナー  
女性のための起業入門セミナー/シニアのための起業入門セミナー etc.

ご自宅などでいつでも受講可能なオンデマンドの録画配信セミナーも充実しています。

お申込みは  
ホームページから



起業支援金

## ■その3 Web・メルマガ・SNSによる情報発信

創業に役立つさまざまな情報をお届けしています。

例えば、こんな情報を発信しています。

- ・セミナー・イベント開催情報
- ・支援金や補助金などの支援制度
- ・創業者や創業事例紹介
- ・県内各自治体からの創業支援のお知らせ

創業事例



## ■その4 女性創業支援COCOオフィス

創業間もない女性や創業を目指す女性の起業家としての自立や成功を応援する  
会員制コワーキングスペースです。

見学申込みは  
お電話で

利用時間 9：00～20：00  
（日・祝・年末年始を除く）

例えば、こんな支援を受けることができます。

- ・事業計画作成や経営への伴走支援
- ・セミナーへの無料参加
- ・コワーキングスペース、打合せコーナーの利用
- ・住所/郵便受けの利用
- ・広報や女性創業者交流の機会提供

# 目次

創業事例 01 (サッカーからラーメンへ。悔いのない人生のために。)	飲食店)
盛田軒～もりたラーメン研究所～	1
創業事例 02 (韓国料理店を開業したいという想いを実現)	飲食店)
株式会社 KY FOOD	2
創業事例 03 (人材サービスを通じて理想の生き方をサポートしたい)	人材派遣業)
寅二郎ワークス株式会社	3
創業事例 04 (岩槻の地域に根ざした接骨院)	医療業)
岩槻タマ接骨院	4
創業事例 05 (職人気質で、理想の“猫家具”を作ります)	建築・家具製造業)
株式会社スペーススタッフ	5
創業事例 06 (空き家を活用した外国人技能実習生向けシェアハウス)	不動産業)
合同会社みたすネットワーク	6
創業事例 07 (秩父の自然を堪能できるカフェとキャンプの複合施設)	飲食・宿泊業)
KEiNA CHICHIBU	7
創業事例 08 (お客様が安心して頼れる葬儀会社)	サービス業)
株式会社彩令	8
創業事例 09 (ITの「難しそう」を「面白そう」に変換します)	サービス業)
株式会社エアフォルク	9
創業事例 10 (コーチングで経営者やアスリートの明るい未来を！)	サービス業)
プロ・サポートコーチ	10
創業事例 11 (あたたかく、楽しい雰囲気フラダンス教室)	サービス業)
Leialoha Hula Studio	11
創業事例 12 (リアルな愛猫のアクセサリをオーダーメイドで製作)	製造業)
kushuplus (クシュプラス)	12

# 創業事例01 盛田軒～もりたラーメン研究所

## サッカーからラーメンへ。悔いのない人生のために。



事業所名：盛田軒  
(モリタケン)

代表者名：盛田 剛平

事業概要：飲食店の経営（ラーメン店）

創業年月：2023年3月

所在地：さいたま市北区宮原町2-16-2  
新井マンション1F

URL：

<https://moritakenmiyahara.wixsite.com/moritaken/>

Instagram：

<https://www.instagram.com/moriken.rarmen/>

### 【事業紹介】

盛田軒は浦和レッズなど7つのクラブチームに所属した元Jリーガーが、さいたま市で開業したラーメン店です。選手時代からラーメン好きとして知られ、全国各地のラーメンを食べ歩き、イベントでラーメンをプロデュースしたこともあります。お客様に最高の一杯を届けるべく「また来たい」「ずっと働きたい」と思えるお店を常に目指しています。

お店には幅広い層のお客様が訪れ、ランチではサラリーマンが多いですが、店内の雰囲気やメニューにもこだわり、女性客やご家族連れ、そしてサッカーファンにも好評です。

今後は、店舗だけでなく、イベントへの出店やテイクアウト、通信販売などにも力を入れていきたいと思えます。

# もりけん



### 【創業者インタビュー】

現役選手を引退後、サッカーのコーチ業をする中で、サッカー同様に大好きなラーメンのお店をやらないと、自分の人生に悔いが残ると思い、創業を決意しました。

創業・ベンチャー支援センター埼玉のアドバイザーからは、銀行融資を受ける際に必要な、事業計画書の作成方法などを学びました。

また、創業時に不安に感じていることについて、一緒に考えていただき、的確なアドバイスをいただいたことで、念願のラーメン店を開店することができました。

### 【創べからのひとこと】

盛田様が、当センターへ最初にご相談に来られた際には、既に店舗物件も決まり、金融機関と開業資金融資の話が進んでいるところでした。当センターでは、売上や資金計画など、事業計画のブラッシュアップのお手伝いをすることで、ラーメン店開店の夢の実現をご支援させていただきました。Jリーグ選手として長年活躍された盛田様ですが、ラーメンの世界でもぜひ成功していただき、アスリートのセカンドキャリアとして、ロールモデルになっていただきたいと思います。

# 創業事例02 株式会社 KY FOOD

## 韓国料理店を開業したいという想いを実現



事業所名：株式会社 KY FOOD  
(カブシキガイシャ ケーワイフード)  
店舗名：韓情 (ハンジョン)  
代表者名：廉 凡基 (ヨム ボムギ)  
事業概要：飲食店運営、食料品開発・製造・販売・輸出入  
創業年月：2019年10月  
店舗住所：さいたま市浦和区高砂 2-14-17 2F  
TEL：048-767-5699  
URL：<https://www.kyfood.jp/>  
<https://www.hotpepper.jp/strJ001099060/>

### 【事業紹介】

JR 浦和駅西口から徒歩6分の場所で、焼肉料理店「浦和韓情 (ハンジョン)」を運営しています。焼肉を中心に多くの韓国料理を提供します。

おすすめのメニューは、「絶品の極厚サムギョプサル」です。スタッフがお客様のテーブルの鉄板でお焼きしますので、本場の韓国料理を楽しんでいただけます。

また、韓国のお酒も多く取り揃えています。特にマッコリは女性客に大人気です。マッコリには食物繊維やビタミンB・Cが多く含まれており健康に良いアルコールとして飲んでいただけます。

ぜひ一度ご来店ください。心よりお待ちしております。



### 【創業者インタビュー】

初めて創業・ベンチャー支援センター埼玉へ相談に訪れたのは、日本に来てから5年ほど経ったときでした。日本の料理学校に留学して調理師免許を取得し、韓国料理店を開業したいと思い、相談いたしました。

コックを務める代表の廉 凡基 (ヨム ボムギ) は、韓国と日本で通算して約10年間韓国料理の飲食店にて調理師として勤務した経験を持ち、経営も任されていました。創業・ベンチャー支援センター埼玉のアドバイザーには、お店の立上げのときからお世話になり、現在も継続的に経理や資金について相談しています。

「韓情」の周りには多くの飲食店があり、お互いに切磋琢磨しながら地域を盛り上げていきたいと考えています。

### 【創べからのひとこと】

廉様は、韓情開店前から当センターへ相談に来られ、その後も継続的にご相談いただいております。2019年の法人化後、新型コロナウイルス感染症の影響を受けご苦労された時期もあったと思いますが、新店舗への移転など事業の拡大をされているのは素晴らしいですね。これからも、韓国の美味しいお料理を提供していただき、地域の皆様に愛されるお店として、ますます繁盛されることを期待します。

# 創業事例03 寅二郎ワークス株式会社

## 人材サービスを通じて理想の生き方をサポートしたい



事業所名：寅二郎ワークス株式会社  
(トラジロウワークス カブシキガイシャ)  
代表者名：秋重 賢二  
事業概要：人材派遣・紹介、就職支援、障がい者支援、アウトソーシング、求人広告代理  
創業年月：2021年10月  
所在地：久喜市久喜東 1-2-2 フジタ 12ビル 3F  
TEL：0480-26-1230  
URL：<https://torajiroworks.com/>

### 【事業紹介】

『寅二郎ワークス』は、「好きに生きるために、好きに仕事をする」を経営理念とし、関わる人への理想の働き方の提供と、企業の未来を構築する人材総合サービス会社です。

当社は様々な雇用・就労ニーズに対応するため、  
・多様な雇用形態に対応した「人材紹介」  
・長期短期など企業ニーズに対応した「人材派遣」  
・求職者のキャリアプランに合わせた「求人紹介」  
・転職活動を成功に導く「スペシャルサポート」  
など多彩なサービスを提供しています。

企業様からは「全国各地の営業人材の採用が進んだ」「難航していた専門職の採用が進んだ」「優れた人材が紹介され、現場で高い評価を得ている」とご好評をいただいています。

また、求職者や派遣社員の皆様からは「キャリアコンサルタントのサポートで内定をとれた」「派遣社員でも好待遇」と喜びの声をいただいています。

今後も、人材サービスを通じて皆様の夢を実現し、地域や社会に貢献いたします。



### 【創業者インタビュー】

これまでの業務経験で培ったノウハウを活かした、新しい時代に適した人材サービスを提供したいと思い、総合人材サービス会社を設立しました。「全国エリアでサポートを行う人材紹介事業」や「北関東地域に特化した人材派遣事業」に更に注力する上で、事業拡大に伴い群馬採用センターを2023年7月に開設。福利厚生施設兼本社第2オフィスとして、子どもも遊べるアウトドア施設の他、サウナ施設も完備した古民家オフィスを2024年4月に開設予定です。また、関わる人たちの夢をより支援できるようになるため、理念である「好きに生きるために」の強化として、新事業の結婚相談サービスも2024年1月より開始いたしました。（「寅二郎マリッジ」<https://torajiromarriage.com>）

創業・ベンチャー支援センター埼玉の利用は、法人設立に関する相談で訪れたのが最初で、その後も資金計画や経理面の課題について相談してきました。初めての創業で不安な方は、ぜひ利用をお勧めします。アドバイザーの助言により、不安が自信に変わると思います。私の創業事例が、創業希望者の皆様の背中を押すきっかけになればと思います。

### 【創べからのひとこと】

寅二郎ワークス様は、法人設立後、新オフィス立上など、順調に事業拡大されているようで、素晴らしいと思います。人手不足や多様な働き方など、これから求められる社会課題に対応した、新しい時代の総合人材サービス企業として、更なる発展を期待しています。

# 創業事例04 岩槻タマ接骨院

## 岩槻の地域に根ざした接骨院



事業所名：岩槻タマ接骨院  
(イワツキタマセッコツイン)  
代表者名：玉井 裕樹、玉井 一希  
事業概要：接骨院  
創業年月：2018年12月  
所在地：さいたま市岩槻区本町4-9-1  
TEL：048-812-8778  
URL：<https://www.tamakotsu.com/>  
Instagram：  
[https://www.instagram.com/iwatsuki\\_tama\\_sekkotsuin/](https://www.instagram.com/iwatsuki_tama_sekkotsuin/)

### 【事業紹介】

岩槻タマ接骨院はさいたま市岩槻区で2018年に夫婦で開業した小さな接骨院です。地域に寄り添い長く根ざした接骨院となるよう岩槻駅から徒歩7分の場所で、お店を構えました。

特徴はリハビリを中心とした施術です。

地域の特性上、高齢化が進み、近年では新型コロナウイルスによる影響で外出制限がかかったことで筋力の低下から身体の不調を訴える方が非常に多く、そのため私達は、腰や肩、膝などが痛いといった症状に対し、マッサージだけではなく

【リハビリ】を施術内に組み込んでおります。半年前には両手に杖をつけていた方が、今では杖無しでも一人で通院できるようになったり、歩いていると膝が痛くて悩んでいた方が、毎日の散歩が楽しくなったりと、健康で楽しい人生のお手伝いをさせていただいています。

昨年からは、足元の環境から整えようと足治療先進国であるニュージーランドの考え方を組み込み、未就学児から小中学生へ足のサイズ計測や靴のご提案を始めました。私達自身も2人の子供を育てるパパママでもあるため、ケガ無く元気に遊び回れるように靴選びに力を入れています。



### 【創業者インタビュー】

学生時代に大きなケガをして接骨院の先生に心身ともにサポートを受けたことがきっかけで、この道に進むことを決意しました。柔道整復師の免許を取得し、研修を続けるなかで、長くお世話になった恩師から「独立しても大丈夫」との言葉を受け、自らの店舗を持つに至りました。

創業・ベンチャー支援センター埼玉を初めて利用したのは、独立・店舗開業に関する相談でした。事業計画や収支計画、資金繰りなど様々な面で助言を受け、無事に開業することができました。開業後も財務や決算について継続的に相談に乗っていただきました。

岩槻駅前の好立地を活かし、地域に根ざした接骨院として経営していきたいと思っております。

### 【創べからのひとこと】

当院は、ご夫婦ともに柔道整復師資格を持ち、施術ができるのが大きな強みだと思います。高齢化が進む地域に根ざした運営が続けられているとともに、新たなサービスも開始されるなど、経営努力をされています。今後も地元へ愛される接骨院として発展していただきたいと期待しています。

# 創業事例05 株式会社スペーススタッフ

## 職人氣質で、理想の“猫家具”を作ります



事業所名：株式会社スペーススタッフ  
(カブシキガイシャ スペーススタッフ)

代表者名：田中 留美

事業概要：リフォーム業、猫家具製造販売

創業年月：2022年11月

所在地：川口市柳崎1-21-1

TEL：048-485-8415

URL：<http://www.shokunin-neko.jp/>

Instagram：

[https://www.instagram.com/shokunin\\_neko/](https://www.instagram.com/shokunin_neko/)

Email：[spesstaff.kawaguchi@gmail.com](mailto:spesstaff.kawaguchi@gmail.com)

### 【事業紹介】

「職人氣質の猫の家」は、職人が作るオーダーメイドの猫家具ブランドです。木材を使用し、環境に配慮しながら、市販品にはない温かみのある猫家具を提供しています。建設業界の職人と地域のお客様をつなげる商品として、全国一の地域ブランドを目指しています。また、「猫と安心して暮らせる部屋」をコンセプトにした、部屋のデザインやリフォームも承っています。

キャットハウスや猫ベッドをはじめ、完全オーダーメイドの脱走防止柵や、お客様の希望にあわせたオリジナルの猫家具も制作可能です。お客様からは、「杉の消臭効果により、ペット臭が気にならなくなった」「紙の爪とぎと違いゴミが出なくなった」など、ご好評をいただいています。



職人氣質の猫の家



### 【創業者インタビュー】

建設業界で、現場工事を多数経験し、「ベテラン職人の技術が埋もれることなく次世代に継承する仕組みづくりが必要」という想いから、当社を開業しました。建設業界が抱える職人の高齢化や、林業の抱える問題の解決を実現するべく、大工、獣医、町工場のネットワークを生かした、職人が作るオーダーメイドの猫家具「職人氣質の猫の家」を展開しています。今後は、猫家具製造の他、獣医師とつくる理想の猫リフォームなどを実施し、様々なニーズに応えていきたいと考えています。この事業を通じ、木材の流通を増やし、地域産業の発展に貢献することが目標です。

創業・ベンチャー支援センター埼玉の創業・経営相談では、幅広くアドバイスをさせていただき感謝しています。また、創業に関する多くのセミナーを開催しているので今後も利用させていただきたいと思っています。事業プランをブラッシュアップしたい方は、アドバイザーの方への相談を強くお勧めします。

### 【創べからのひとこと】

田中様は創業支援のプログラムを通じ、事業の計画段階から事業化までをお手伝いさせていただきました。その過程で様々な方に対するインタビューやアンケート、テストマーケティングなどを実施されたため、毎回事業計画に変化がある点が印象深く、また着実に進歩されていることが伺える内容でした。現在も事業の状況を伺う機会がありますが、既存・新規事業各々の経営資源をフルに活用された事業を展開されており、頼もしい限りです。今後も事業の方を応援させていただきたいと思えます。



# 創業事例06 合同会社みたすネットワーク

## 空き家を活用した外国人技能実習生向けシェアハウス



事業所名：合同会社みたすネットワーク  
(ゴウドウガイシャ ミタスネットワーク)  
代表者名：美田 昌宏  
事業概要：外国人技能実習生向けシェアハウス  
創業年月：2021年12月  
所在地：川口市源左衛門新田31-11(営業所)  
TEL：080-1158-2762  
FAX：048-211-6583  
URL：<https://mitas-network.com/>

### 【事業紹介】

合同会社みたすネットワークは、外国人技能実習生の居住環境を、「空き家」を活用して改善したいと考え、川口市で創業した会社です。日本で働きたいと意欲を持って来日された外国人の方々に、日本での生活を楽しみながら働いていただきたいと思い川口市で空き家や築古家屋を活用した外国人技能実習生や外国人労働者向けのシェアハウスを運営しています。当社では、シェアハウス入居者の皆様に、日本で暮らすために必要な日本文化や生活習慣、ゴミ出しなどの生活ルールやマナー、生活情報をシェアハウスルールに組み入れることで、日本での生活習慣を理解できるよう配慮しています。シェアハウスは共同生活の場ですが、お互いのプライバシーを保てるよう、すべての入居者に個室をご用意しています。また、シェアハウスのメンバーとの団らんの場として日当たりの良いリビングもご用意しており、リビングにはCATVやWi-Fiを完備して、日本の文化や言葉に触れる機会を増やすことで、できる限り早く日本の生活に適應できるよう、お手伝いします。



### 【創業者インタビュー】

人生100年時代と言われる中、定年退職後の第二の人生で何か事業をしたいと考えていました。自身の会社員時代の海外長期滞在で困った経験から、母国を離れて暮らす外国人にとって「衣食住」の中でも特に「住」に対するハードルが高いと考え、外国人の住居問題を解決するビジネスでの創業を決意しました。創業・ベンチャー支援センター埼玉にはビジネスプランが明確でない段階からセミナーに参加していましたが、「令和3年度社会課題の解決につながる創業支援プログラム」に参加したことで、事業計画のブラッシュアップや、サポーター企業の紹介、融資相談などの支援をいただき、無事に創業をすることができました。創業・ベンチャー支援センター埼玉を利用するメリットは、創業に関する専門知識を習得すること以外にも、埼玉県産業振興公社のネットワークを活用した相談・サービスを無料で利用できることです。創業を検討している方には、ぜひご相談をお勧めします。

### 【創べからのひとこと】

ご自身の海外生活の中でお世話になった外国の方に恩返しをしたいという想いをきっかけに、来日された外国人のお困りごとを解決することで日本を好きになってもらおうとする計画はまさしく社会課題を解決するものでした。一方で、事業を実現するためのハードルは高く、先行事例がほとんどない状況でした。しかし創業支援プログラムを通じ、一歩ずつ着実に課題を軽減されていく美田様の行動力には支援者としても大変勇気づけられました。これからも事業を通じた国際貢献を進めていただきたいと思います。

# 創業事例07 KEiNA CHICHIBU

## 秩父の自然を堪能できるカフェとキャンプの複合施設



事業所名：KEiNA CHICHIBU（合同会社 KEiNA）  
（ケイナ チチブ）

代表者名：今山 実穂、田口 操

事業概要：カフェ、プライベートキャンプ場  
（飲食業・宿泊業）

創業年月：2021年8月

所在地：秩父市田村 547-1

TEL：050-3690-5471

URL：<https://keinachichibu.com/>

Email：[keina.chichibu@gmail.com](mailto:keina.chichibu@gmail.com)

### 【事業紹介】

KEiNA CHICHIBUは、カフェ Yotte KEiNA とプライベートキャンプ場 Nete KEiNA から成る複合施設で、自然を活かした広大な敷地を自由にご利用いただけます。

特徴は、自家製有機野菜を使用した料理や野菜の収穫体験など、お客様に秩父の自然を楽しんでいただけることです。「秩父の自然を触って食べる」をポリシーに、特に「野菜」にこだわり、自家製の採れたて野菜を中心に素材の野性味を活かした調理法で提供しています。

一番人気は、門崎丑 100%パテのハンバーガーと自家製野菜サラダのハンバーガープレートです。他にも、地元銘水「毘沙門水」で淹れたコーヒーや、自家製ジュースなど秩父の素材を使った商品を取り揃えています。お客様は、老若男女問わず、観光と地元の方が半々で、リピーターも多く大変嬉しく思います。

今後とも一層美味しいメニューや、アクティビティの充実を目指していきます。



### 【創業者インタビュー】

創業を決意したのは、都内で働きながら子育てしている中、子供との時間が確保できず、家庭と仕事の板挟みに悩んでいた頃でした。その後、コロナ禍を契機に、もっと自由に仕事をしていいと考え、創業を決意しました。それは地元・秩父と関わり方にも言え、都内か秩父かの二者択一ではなく2拠点生活という形で仕事をするにより、地元と再びつながることができ嬉しく感じています。

創業・ベンチャー支援センター埼玉との関わりは創業を検討し始めた頃に受講した「女性創業スタートアップ塾 2020」からです。そこで経営に関する様々な視点からアドバイスをいただき、その後も埼玉県起業支援金、知的財産、税務処理、契約関係など、事あるごとに相談に乗っていただきました。各分野に精通したアドバイザーがいらっしゃるので、創業を目指す方や創業間もない方にとって、心強い存在だと思います。創業で悩んでいる方は、ぜひ一度ご相談されることをお勧めします。

### 【創べからのひとこと】

ご自身の郷里である田村地区の活性化を目指す今山様と、地域で様々な活動されてきたご両親との協働による地域の特色を生かした事業は、地域課題解決型ビジネスの新たな創業モデルであり、支援する側としても大変勉強になるものでした。都会と地元の良い関係性を事業という形で構築できたことは頼もしく、微笑ましくも思います。これからも豊かな発想での地方創生を期待しています。

## 創業事例08 株式会社彩令

### お客様が安心して頼れる葬儀会社



事業所名：株式会社彩令（さいれい聖苑）  
（カブシキガイシャ サイレイ）  
代表者名：鈴木 由美子  
事業概要：葬祭業  
創業年月：2021年5月  
所在地：神川町植竹 647-1  
TEL：0495-77-7310  
FAX：0495-77-3101  
URL：<https://sairei.net/>  
Email：sairei.sougi@gmail.com

#### 【事業紹介】

株式会社彩令は、神川町で「さいれい聖苑」を運営し、低価格でオープンな分かりやすい料金プランを提供している葬儀会社です。

コロナ感染症の影響を受け、通夜を行わない新しい儀礼形式が主流となる中、「一日葬」や「家族葬」、火葬のみでお式は行わない「火葬式」など、多様なプランをご用意しています。

また、「墓所紹介」として、お墓を持たない方に対して、墓所管理会社や寺院のご紹介も行っております。

お客様からのお問合せでは、特に葬儀代金の見積りについて不安を多く聞かれます。当社は低価格葬儀の実現と偽りのないオープンな料金プランが好評で、神川町以外からも多くのお客様から葬儀依頼をいただいています。



#### 【創業者インタビュー】

「頼る方がいなくても、お金をかけずに心のこもった葬儀を実現したい」。当社は、「人と人は縁（えにし）、出逢いは奇跡、別れは宿命」を理念とし、多くの方のご意見をもとに経費見直しや提携・連携の強化を図り、低価格葬儀実現を目指します。

コロナ禍や物価高により葬儀業界は大きな影響を受けましたが、当社の考えに賛同いただいた提携先各社との企業努力により、低価格プランを提供します。そして、将来的には無宗派霊園と福祉霊園の立ち上げを目標に見据えています。

創業・ベンチャー支援センター埼玉の創業相談では、アドバイザーからの「今の考えでは難しい」という指摘に、“やる気スイッチ”がオン。良い方向へ向けば褒め、サボってれば的確なアドバイスをくれる「飴と鞭作戦」に応じて、必死に道を辿ったからこそ今があります。これからもぜひお世話になりたいと思っています。

#### 【創べからのひとこと】

コロナ禍での大変な状況の中、地域に根差した葬祭場を実現したいという熱い想いを実現するため、創業の約1年前より継続した相談を通じ、事業計画のブラッシュアップを図りました。また、埼玉県起業支援金も活用し、神川町商工会様と連携する形で創業をご支援しました。創業後、地域に開かれた葬祭場としてイベントも開催されたとのことで嬉しく思います。今後の更なる発展を期待しています。

# 創業事例09 株式会社エアフォルク

## ITの「難しそう」を「面白そう」に変換します



### 【事業紹介】

当社はIT講座・研修の企画・運営を手がけ、業務効率化を図るツール、Webサイト作成方法や販路開拓につながるWebマーケティングの知識など様々な講座を提供しています。中小企業のDX支援や女性創業者、主婦のブランク解消に向けた支援にも注力し、Webサイト制作、販路開拓、情報セキュリティ対策も提供しております。当社の理念は、ITの「難しい」を「面白そう」に変換すること、ビジョンは「ITのナビゲーターとして地域や社会をリクリエイト」することです。お客様にとって最適で過不足ないITを提供し、幅広い世代にITの便利さと楽しさを広め、社会のDXに貢献します。お勧めのサービスは、「中小企業向け情報セキュリティ対策」で、未だ何も手付かずのお客様にもわかりやすい提案が好評です。また、「Webサイト制作／販路開拓まるごとご支援」では、お客様のニーズに合わせたWebサイト制作を心掛け、運用も含めた内製化までサポートしています。今後は、既存事業に加え、「ビジョン開発支援」「主婦のブランク解消＆副業支援に向けたオンラインスクール」「IT導入補助金支援」などにも注力したいと考えています。

事業所名：株式会社エアフォルク

(カブシキガイシャ エアフォルク)

代表者名：小林 玲子

事業概要：ITに係る講座や研修の企画／開催／運営／管理、中小企業や小規模事業者のWebサイト制作・販路開拓、中小企業における情報セキュリティ対策支援、女性創業支援／主婦のブランク解消＆副業支援 他

創業年月：2023年3月（法人化）

所在地：東京都港区浜松町2-2-15 2F

TEL：090-9380-0099

URL：<https://erfolg-dx.co.jp/>

Email：[info@erfolg-dx.co.jp](mailto:info@erfolg-dx.co.jp)



### 【創業者インタビュー】

IT研修講師として20年を超える経験の中で、「ITの利便性を多くの人に伝えたい！」と思うようになり、ITを使いこなせていない中小企業の身の丈に合ったITをお届けすることを決意、2020年に個人事業主として開業しました。創業・ベンチャー支援センター埼玉は、2020年の女性向け起業セミナーの受講がきっかけで、その後も補助金申請、COCOオフィスの利用、経営相談などで利用しました。また、2022年からはWebマーケティングセミナーや、女性向けセミナー、ロゴ・バナー作成講座、情報セキュリティ対策セミナーなどに講師として登壇機会をいただきました。お陰様で、この3年間で「女性が自分らしく輝くためにIT面で支援」という当初のビジョンに近づいてきました。創業や経営に関するお悩みがある方には、些細なことでも創業・ベンチャー支援センター埼玉にご相談することをお勧めします。特に創業初期はどこから何をすればいいのかわからないことが多いと思います。各分野のアドバイザーがどんな相談にも無料で対応し、強い味方になってくれます。

### 【創べからのひとこと】

小林様は、個人事業創業時から継続的にご支援させていただきました。コロナ禍で厳しい環境下、MBAや資格を取得するなど努力され、今ではIT講座・研修を中心に様々な新事業展開で、業務の幅を広げておられます。現在は法人化も実現し、今後は女性経営者として更にご活躍されることを期待しています。

# 創業事例10 プロ・サポートコーチ

コーチングで経営者やアスリートの明るい未来を！



事業所名：プロ・サポートコーチ

代表者名：山岡 泰史

事業概要：コーチング・企業研修・セミナー・講演

創業年月：2021年3月

所在地：さいたま市浦和区元町2丁目15-15-306

TEL：048-887-7151

Email：prosupport-coach@yahoo.co.jp



## 【事業紹介】

主に経営者などの『ビジネスコーチング』と、プロアスリートなどの『スポーツメンタルコーチング』事業を展開しています。コーチングを通じて、お客様が自分らしさ（自己基盤）を確立し、自分で気づいていない力を私（コーチ）と引き出し合い、その力を発揮することを全力でサポートしています。

そして、お客様が高い水準で成功と幸せを手に入れるために、人生全体を応援し、本当に行きたい目的地（ゴール）まで導いていきます。研修事業では、企業や団体の課題に向き合い、組織学習を日々の業務に取り入れたより実践的な研修を実施しています。

<主なコーチング・研修内容>

- － 人材開発・組織開発 －
- ・メンタルマネジメントコーチング
- ・チームコーチング ・リーダーシップ開発
- ・社員エンゲージメント向上 ・離職率改善
- ・パーパス経営 ・エグゼクティブ1on1
- ・起業について ・キャリアアップ



## 【創業者インタビュー】

2003年コーチングに出会い「人の可能性は無限」「成長の答えはその人の中にあり答えを見つけるために聴いてくれる人が必要」というコーチングの原則に共感。コーチングはスポーツ分野でも機能すると直観し認定コーチの資格（ICF国際コーチング連盟）を取得。人の潜在能力を開発するサポートのためにNLP心理学（神経言語プログラミング）の資格もあわせて取得。2006年から主にアスリートや指導者へのスポーツメンタルコーチングと経営層へのエグゼクティブコーチングを展開し、企業研修や団体・チームセミナー・講演を実施しています。

## 【創べからのひとこと】

山岡様は、大手メーカー勤務の傍ら磨いてきたコーチングスキルを活かして創業したいとご相談に来られ、令和4年度「セカンドキャリアの起業を応援 1から始める起業塾」でもご協力いただきました。ご自身の豊富な知見を活かし、多くの皆様へコーチングを提供していただきたいと思います。

# 創業事例 1 1 Leialoha Hula Studio

## あたたかく、楽しい雰囲気でのフラダンス教室



事業所名 : Leialoha Hula Studio  
(レイアロハ フラ スタジオ)  
代表者名 : 武原 あきほ  
事業概要 : フラダンス教室  
創業年月 : 2021 年 9 月  
所在地 : 上尾市  
TEL : 080-6653-0704  
URL : <https://leialoha-akiho.jimdofree.com/>  
Instagram :  
[https://www.instagram.com/leialoha\\_akiho/](https://www.instagram.com/leialoha_akiho/)

### 【事業紹介】

2021 年 9 月に上尾市で開講したフラダンス教室です。「楽しく仲良くずっと続けられるフラダンス教室」を心がけています。

小学 1 年生から子育ての落ち着いた方まで幅広い層の生徒様がいらっしゃいますが、特に人気があるのは、子どもクラスです。現在 8 名の可愛いケイキちゃん（ハワイ語で子供）がフラを楽しんでくれています。お子様ならではの可愛い踊りや衣装が好評で「フラのレッスンには喜んで行っている。家でも進んで練習しています」とのお声を多くいただきます。

今後は、念願だったママクラスを開講する予定です。お子様連れ OK なので、子育て中のママさんでもフラダンスを始めることができ、親子でステージ出演もできちゃいます！日々を頑張るママたちの輝ける場所になれたらいいなと思っています。



### 【創業者インタビュー】

事業を自分でやってみたいと思う気持ちがあり、お子様向けワークショップの資格を取得し、活動していました。そんな中、所属しているフラダンス教室の大先生よりインストラクターへのお誘いをいただきました。ママクラスと並行して通い、晴れてインストラクターコースを卒業。2021 年 9 月に子どもクラスを開講いたしました。「お仕事」とさせていただいてはいますが、私も一緒に成長させていただいています。発表会のステージで、練習の成果を発揮する姿は、何度見ても感動してしまいます。

創業・ベンチャー支援センター埼玉では、子育て中の私でも、気軽に相談に乗っていただきアドバイスを受けました。難しい税金のことなどは、ネットの情報だけでは理解できない部分が多くありましたが、対面で、細かな質問にもしっかりとお答えいただけただけで、とても助かりました。今、色々なスキルのあるママさんがたくさんいると思います。もしかしたら、そのスキルがお仕事として活かせるかもしれません。悩んでいることがあったらぜひ相談に行ってみてください。

### 【創べからのひとこと】

武原様は、創業前からご相談に来られ、事業計画や資金計画についてアドバイスをさせていただきました。「楽しく仲良くずっと続けられるフラダンス教室」というコンセプトは素晴らしいと思います。可愛い生徒さん達の今後の成長がとても楽しみです。

# 創業事例12 kushuplus (クシュプラス)

## リアルな愛猫のアクセサリーをオーダーメイドで製作



事業所名：kushuplus

(クシュプラス)

代表者名：鈴木 さち

事業概要：猫のアクセサリー・インテリア製作・販売

創業年月：2018年2月

URL：<https://kushucraft.jimdofree.com/>

Instagram：

<https://www.instagram.com/nekosukihentai/>

### 【事業紹介】

2018年に創業し、羊毛フェルトを用いた猫のアクセサリーとインテリア作品の制作・販売を行っています。代表的なアクセサリーは「うちねこバッジ」「うちねこイヤリング」、インテリア作品には「うちねこパネル」「かべねこ」「でかねこ」などがあります。製作の中心はオーダーメイドで、お客様の愛猫の写真を元に製作しています。写真の違いから角度や光の影響で表情や毛色が変わることを考慮し、イメージを共有するためにヒアリングを大切に、製作はできるだけ自然光の下で行っています。また、オーダーメイド製品の売上の一部は動物保護の寄付に充てています。特に、愛猫と一緒に出かけ気分を味わえる「うちねこバッジ（ブローチ）」や、原寸大の「かべねこ」などが人気です。最近、幅広い年齢層からご注文があり、プレゼント用のオーダーも多く、大変うれしく思っています。今後は、海外発送の対応改善や、作品を直接見ていただける機会や場所を増やしていきたいと思っています。



### 【創業者インタビュー】

「愛猫と一緒に出かけしている気分を楽しみたい」という想いから始まったアクセサリー、「抜け落ちていたヒゲを簡単に保管しておきたい」という想いから制作された壁掛け用インテリア、これらは自身が好きなもの、欲しいものを形にした結果生まれたアイテムです。猫好きな方は同じものを欲しがると思いオーダーを募集したところ、多くのご注文をいただき、こうして創業することができました。事業所名の「kushuplus」は、ヒンディー語で「happy」を意味する「kush」から、kushu+のアイテムで生活にhappyがプラスされますようにという意味が込められています。

創業時の一番の不安は確定申告でした。創業・ベンチャー支援センター埼玉のアドバイザーには、理解しやすい説明をいただき、今でも毎年相談に乗っていただいています。販売方法やECサイトの活用に関するアドバイスにも感謝しており、アドバイザーの指定が可能のため、同じアドバイザーにずっと相談できることが心強いです。今後も事業を継続する中で疑問や相談が生じた場合には、またお世話になりたいと考えています。

### 【創べからのひとこと】

鈴木様は、ご自身の”好きを仕事にしたい”との想いで創業されました。その作品は、どれも驚くほどリアルなもの。愛猫家のお客様から、多くの注文を受けて人気なものも頂けますね。

これからも、多くの愛猫家の皆様へ作品を届けていただきたいと思います。



## 創業に関して 一人で悩んで いませんか？

創業・ベンチャー支援センター埼玉は、これから創業をお考えの方、創業後の経営にお悩みの方、また自宅でのプチ起業を検討中の女性や、定年後の起業を志すシニアの皆様などを全力でサポートいたします。



事前予約制

**相談無料**

ZOOM相談にも対応



創業・ベンチャー支援センター埼玉

Powered by 公益財団法人 埼玉県産業振興公社

〒338-0001 さいたま市中央区上落合2-3-2  
新都心ビジネス交流プラザ3階

**TEL.048-711-2222**

利用時間 / 月～土曜日 9:00～17:00  
年末年始・祝日を除く



- ・アドバイザーによる創業相談
- ・士業による創業相談
- ・資金調達に関する相談、創業に関する県融資制度の受付
- ・各種創業セミナー

創業 埼玉



<https://www.saitama-j.or.jp/sogyo/>