

在庫が減れば利益は200%アップする

コストダウンのために仕入単価を下げ、生産性アップを図る。実はこの当たり前の考えが製造業の在庫を増やし、ムダなコストを増やしています。

生産管理システムを導入し、PDCAのサイクルを回して在庫を適正にしようと思えますが、なかなかうまくいきません。

いかに在庫を減らして利益アップさせるかについて、事例をもとに伝えます。ぜひお申込みください。

公社会員
無料

【開催日時】 令和5年11月7日(火) 13:30~15:00	【内容】 1. カイゼンの前にやるべきこと 2. つくり方を見直して在庫を減らす 3. 買い方を見直して在庫を減らす 4. 指示のやり方を見直して在庫を減らす 5. 在庫の持ち方を見直して在庫を減らす 6. トップの役割 ※内容は変更する場合がありますので、予めご了承ください。
【受講対象者】 経営者、管理者等	
【受講方法】 オンラインセミナー Zoom（後日参加URLをご案内します）	
【定員】 50名	【講師】 株式会社しくみカイゼン研究所 代表取締役 若井吉樹 氏 <プロフィール等> これまで100社以上の改善・改革に関わり成果を上げてきたしくみカイゼンコンサルタント。改善の成果を販売につなげ、売上をつくり、利益をつくる、儲かるしくみづくりを目指すコンサルタント。前職のNEC時代、経営改革の際、トヨタ生産方式の導入に従事し、3年間で3,000億円の在庫削減を達成。中小企業にも自分の得た経験をもとに、「中小企業に儲かるしくみづくりを伝えたい」という強い信念のもと、株式会社しくみカイゼン研究所を設立。 主な著書「世界一わかりやすい在庫削減の授業」。アクセス埼玉10月号特集「在庫が減れば利益は200%アップする」執筆。
【受講料】 公社会員 無料 一般 2,100円	
【主催】 (公財)埼玉県産業振興公社 研修・情報グループ TEL048-647-4087 メール：kensyu@saitama-j.or.jp	

お申し込みは下記ホームページから、お申込みください。

ホームページ

<https://sipc-m.jp/seminar/info.php?id=948/>



個人情報の利用目的のご案内

当社は個人情報を、以下の目的で利用させていただきます。また、募集活動で入手した情報は、当社の事業で使用し管理します。

- ・研修やイベントなどに関する情報のご案内（送付を含みます）
- ・研修の運営上必要となる受講生名簿・受付簿の作成
- ・各種相談やお問い合わせに関する対応など
- ※申込書にご記入いただいた範囲内で受講者名簿として講師に提出します。
- ・当社が実施する各種調査の公表
- もし差し支えがある場合、事前にお申し出ください。

※公表する際は特定の個人を識別できないように配慮します