

中堅企業へのステップアップを「埼玉県よろず支援拠点」がサポートします 経営戦略のプロフェッショナルチームが成長への道筋をプロデュース

埼玉県よろず支援拠点では、中小企業から**中堅企業への成長を志向する企業**に向けて、経営戦略のプロフェッショナルがチームを組んでサポートする「中堅企業への成長を志向する企業への支援」事業を開始します。そこで、企業として抱えている将来像に向けて、さらなる成長を目指す中小企業を公募します。

採択にあたっては、基礎審査（1. 必要な提出書類がすべて提出されているか、2. 対象事業者に定めた各要件に合致しているか、など）のほか、3. 審査基準の観点から審査します。

中堅企業への成長を志向する企業とは

成長のポテンシャルはあるものの、「そのことに気づいていない」「力を伸ばすチャンスがなかった」企業は少なくありません。今回の申し込みをきっかけに「競争力を高め、中堅企業に成長したい」意欲を持つ中小企業のみなさまをお待ちしています。

(取組例)

- オリジナル商品を開発し販路を拡大したい
- 海外でビジネス展開したい
- IT や AI の導入で生産性を高めたい
- IPOを目指したい

1. 支援の概要

- ・各支援企業の取組内容を踏まえ、さまざまな知見を持った複数の経営戦略のプロフェッショナルが連携してサポートを行うチームを編成します。じっくりと時間をかけて対話を重ね、事業展開プランの提案やスケジュールの策定など成長への道筋をプロデュースします。将来像の具現化に向けた経営戦略策定の補佐役としてご利用ください。
- ・取り組みの第一歩を踏み出したあとも、支援企業に寄り添いながらフォローアップを継続します。
- ・成長のさらなる加速を図るため、埼玉県よろず支援拠点に登録された民間支援機関（コンサルタント）などの連携策（有料）も紹介します。

2. 対象事業者

下記項目をいずれも満たす中小企業。

- ・埼玉県内に事業所があり、中堅企業への成長を目指す中小企業であること
- ・成長のポテンシャル（強み）があること
- ・従業員数や売上高の目安（将来的にこれらの規模に成長することを目指す企業も含む）
 - 製造業 従業員 100 名以上、売上高 10 億円～20 億円
 - サービス業 従業員 30 名以上、売上高 10 億円～20 億円

3. 審査基準

前記「2. 対象事業者」に該当すること、企業としての将来像があること、商工団体や金融機関等の支援機関との連携が図れること。

4. 募集件数 10社

5. 申込方法

「中堅企業への成長を志向する企業への支援に関する申込書」に必要事項を記入の上、申込期限までに、下記メールアドレスへ送付してください。

yorozu@saitama-j.or.jp

6. 申込期限 令和3年8月27日（金）17：00まで（必着）

7. 書面審査 令和3年8月30日（月）から令和3年9月3日（金）

8. 採択時期 令和3年9月6日（月）を予定

9. 注意事項

- ・審査結果の問合せにはお答えできません。
- ・支援の内容により、秘密保持契約等を締結する場合があります。
- ・提出された応募書類は本事業の採択に関する審査以外の目的には使用しません。

10. 問い合わせ先

埼玉県よろず支援拠点 吉野・越智・田瀬

TEL 0120-973-248

対応時間 9：00～12：00 13：00～17：00（土日を除く平日）