

創業事例集

- No.2 -



創業・ベンチャー支援センター埼玉

Powered by 公益財団法人 埼玉県産業振興公社



創業・ベンチャー支援センター埼玉とは

創業・ベンチャー支援センター埼玉は、埼玉県が地域経済の活性化を進めるため設置し、埼玉県の外郭団体である公益財団法人埼玉県産業振興公社が運営している、公的な創業支援の総合相談機関です。

相談は無料です。創業前・創業時、そして創業後も、事業計画や販路開拓、資金調達、ITなどの疑問に経験豊富なアドバイザーがお応えしますので、「創業を考えているが、何から始めてよいか分からぬ」といったアイデア段階から、創業後の経理処理などの経営に関する様々なお悩みまで、遠慮なくご相談ください。

創業相談

**アドバイザー および
各士業協会等の協力による創業相談**

創業前、創業時、創業後と皆様のステージに合わせ、事業計画や販路、金融、ITなどの分野に経験豊富なアドバイザーが、お悩みを解決いたします。
また、各士業協会等の協力により、司法書士や社会保険労務士などの専門家相談会も実施しています。

【相談日】月～土曜日（年末年始・祝日を除く）
【相談時間】9:00～17:00（1回につき2時間まで）

■例えばこんなご相談にお応えしています

- 何からはじめてよいか分からない
- 個人と法人、どちらで始めたらよいか
- 資金調達のアドバイスをしてほしい
- 事業計画作成のアドバイスがほしい
- 開業手続について教えてほしい
- 経理処理や税務申告を教えてほしい
- ネットショップのはじめ方が知りたい

**女性起業支援ルーム
COCOオフィス**

女性起業支援ルーム COCOオフィスは、創業間もない女性や創業を目指す女性を支援するコワーキングスペースです。
利用者同士のコミュニケーションが図りやすい環境のため、自然と会話が生まれ、情報交換や新しい発想が生まれやすくなっています。

【利用時間】月～土曜日 9:00～20:00
【利用料金】月額4,755円（税抜）

■COCOオフィスでできること

- アドバイザーがご利用の皆様の相談に対応します
- 利用者同士での交流ができます
- スキルアップのためのセミナーに参加できます
- 自由な時間にワークスペースとしてご利用いただけます

セミナー・ワークショップ

創業までの流れを知ることができるセミナー、準備段階のよくあるお悩みを解決するセミナーなど、皆様の準備状況やステージに合わせた内容のセミナーを多数ご用意しています。

■開催予定セミナー（抜粋）

- 創業準備セミナー
- 起業へ一歩前進セミナー
- 起業実務手引きセミナー
- ビジネスプラン作成セミナー
- Webマーケティングセミナー
- インターネット活用セミナー
- 起業家の事例セミナー
- 経理・確定申告セミナー

**相談やセミナーのお申込み、
お問い合わせは、**
<https://www.saitama-j.or.jp/sogyo/>

創業 埼玉 検索 または 048-711-2222 まで

QRコード

**新着情報は
Webから確認**

創業相談に対応するアドバイザーのプロフィールやセミナーの詳細情報のほか【What's プチ起業】や【創業者紹介】など、創業に役立つコンテンツも充実！
セミナーなどのお申込みやお問合せもWebから出来ますので、ご利用ください。

■facebook・メールマガジンで、情報収集が効率的に！

facebookで、セミナーやイベントの情報、先輩創業者の紹介記事など、役立つ情報をタイムリーに配信しています。
また、メールマガジンに登録すると、最新の案内が届きます。

目次

創業事例 01 (焙煎コーヒー豆小売・喫茶店)	【独立志向型】
AMBER DROP COFFEE ROASTERS	
(アンバー ドロップ コーヒー ロースターズ)	1
創業事例 02 (居酒屋・割烹)	【独立志向型】
和食酒処 よね本	
.....	2
創業事例 03 (洋菓子店)	【独立志向型】
できたてお菓子 Coucou (クク)	
.....	3
創業事例 04 (雑貨・インテリア販売)	【独立志向型】
LiFSEA (リフシー)	
.....	4
創業事例 05 (訪問看護サービス)	【社会貢献型】
訪問看護ステーション 彩 (いろどり)	
.....	5
創業事例 06 (障がい福祉サービス)	【社会貢献型】
一般社団法人あるかでいあ	
.....	6
創業事例 07 (ネイルサロン・点字ネイル)	【社会貢献型】
Nail Le Braille (ネイルルブライユ)	
.....	7
創業事例 08 (熱中症対策機器開発・販売)	【キャリア活用型】
東京ファン株式会社	
.....	8
創業事例 09 (包装資材の設計・販売)	【キャリア活用型】
シンラボ株式会社	
.....	9
創業事例 10 (交通分析・交通計画)	【キャリア活用型】
合同会社 青空交通計画	
.....	10
創業事例 11 (小中学生向けプログラミング教室・サイエンス教室)	【キャリア活用型】
codience (コーディエンス)	
.....	11
創業事例 12 (水槽レンタル・メンテナンス)	【キャリア活用型】
アクアレンタリウム	
.....	12

★ 主な創業タイプ3類型 (創べによる分類)

【独立志向型】 自分の会社・店を持つことを志す創業のこと。理美容業・飲食店等に多い。

【社会貢献型】 社会の役に立つことを志す創業のこと。福祉・地域貢献事業者等に多い。

【キャリア活用型】 前職のキャリアやスキルを活かす創業のこと。コンサルタント業等に多い。

創業事例〇1

AMBER DROP COFFEE ROASTERS (アンバー ドロップ コーヒー ロースターズ)

自家焙煎スペシャルティコーヒー豆が醸す特別な時間



事業所名 : AMBER DROP COFFEE ROASTERS
(アンバー ドロップ コーヒー ロースターズ)

代表者名 : 新井 寧夫

事業概要 : 自家焙煎豆販売とカフェ運営

創業年月 : 2016年6月

従業員数 : 2名

所在地 : 川口市幸町2-15-4 ノザキヤビル1F

T E L : 048-494-9633

U R L : <http://amber-drop.com/>

【事業紹介】

自家焙煎コーヒー豆の販売とカフェを営むお店です。店内奥の焙煎機で毎日焙煎をし、3種のオリジナリブレンド（「フローラル」、「ハーモニー」、「スタウト」）をはじめ、コロンビア、ブラジル、エチオピアなど各産地のテロワールのはっきりしたシングルオリジンコーヒー豆を販売しています。

また、当店のコーヒーとの相性を考えて作った自家製ケーキもご用意していますので、ぜひコーヒーと一緒にそれぞれの味わいの変化をお楽しみください。

【創業者インタビュー】

前職では製薬会社に勤めていましたが、昔から多くの人に美味しいコーヒーを提供する仕事に興味っていました。やがて会社の早期退職制度の対象年齢が近づくにつれ、自分で焙煎したコーヒーを提供する事業（自家焙煎豆販売+カフェ）を興したいと思う気持ちが強まってきました。そしてその実現に向けて、小型焙煎機を購入して豆ごとの焙煎データ（温度プロファイル）を蓄積し、焙煎によるコーヒーの味づくりを日々研究してきました。

こうした独学での勉強や研究を行う一方、開業に向けた準備や経営ノウハウを学ぶため、創業・ベンチャースポーツセンター埼玉の創業相談やセミナーにも足を運びました。また、開業の1年前から都内や県内の物件探しを始め、タイミング良く退職直前に現在の物件にめぐり逢い、退職金を開業資金に活用して開業に至りました。これからも、味の研究とより良いサービスを追求し、当店の自家焙煎コーヒーが多くのお客様に豊かで特別なひとときをご提供できるように頑張って参ります。



【創始からのひとこと】

製薬の道から大好きなコーヒーの道へと転身されましたが、勢いと情熱だけではなく、事業計画等の経営の勉強や資金のことなど、しっかりと開業準備を整えていらっしゃいました。焙煎の研究はもちろんのこと、初めてのお客さまでもコーヒー豆の風味を視覚でイメージできる「コーヒーテイスティング」を設けるなど、コーヒーの魅力を伝える工夫が随所にあり、今後の発展が楽しみです。

創業事例② 和食酒処 よね本

本格的な和食と豊富な日本酒のペアリングを大切な人と共に



事業所名：和食酒処 よね本

代表者名：米本 康平

事業概要：和食割烹

創業年月：2018年1月

従業員数：2名

所在地：さいたま市大宮区宮町1-34-3

大宮M1ビル3階

T E L : 048-778-7922

U R L : <https://wasyoku-yonemoto.com/>

【事業紹介】

都内有名料亭で研鑽を積んだ店主による、和食を基本とした創作料理と、常時約30種類の日本酒とのペアリングを堪能できるお店です。素材が持つ良さを活かしたお料理と、バラエティに富んだ品揃えのお酒、またそれらを引き立てる美しい器の数々。ゆったりとした豊かなひとときをご提供いたします。

場所は、大宮駅東口より徒歩4分。駅前の喧騒を抜けたビルの3階に店舗を構える、「知る人ぞ知る」割烹です。

【創業者インタビュー】

幼い頃に作った「味噌おむすび」を父が気に入り、とても喜んでくれたことをきっかけに料理人を志しました。料理専門学校に進学して色々な料理を学び、卒業後は都内の有名料亭で修行を積みました。そしていよいよ夢であった自分の店を持つと決意し、開業相談窓口をネット検索で探し出てきた、「創業・ベンチャー支援センター埼玉」へ飛び込みました。

そこで先ず、自己資金を貯めることのアドバイスを受けた後、約2年の期間を経て資金が貯まったところで、再びセンターへ赴き、開店にむけた準備や諸々の手続き、物件探しなどの具体的なアドバイスを頂きました。また予算内で理想のお店の内装イメージに近づけるために、施工業者の選定には非常に苦労をしましたが、一步ずつ着実に開店へと事を運ぶことができました。

「一期一会」をコンセプトに、また人ととのご縁や繋がりに支えられていることを胸に、皆様に喜んでもらえるお店になるよう頑張ってまいります。



【創べからのひとこと】

創べで、開業資金についてのアドバイスを聞き入れてから2年後、その開業資金を貯めてから再び当センターへ相談にお出でになり、その後、開業をされました。夢に向かう米本様の熱意とひたむきな姿勢が着実に物事を進めていきました。これからもその熱意と姿勢を崩さず、美味しいお料理や、気持ちの良い接客、落ち着いた店内の雰囲気など、「一期一会」の楽しいひとときをより多くのお客様に提供していっていただければと思います。

創業事例③ できたてお菓子 Coucou（クク）

地元鴻巣で、季節を味わえるスイーツを!!

事業所名：できたてお菓子 Coucou（クク）

代表者名：羽鳥 明子

事業概要：洋菓子店

創業年月：2018年10月

従業員数：8名

所在地：鴻巣市本町4丁目9-35

T E L：048-514-7688

Instagram：https://www.instagram.com/coucou_konosu/



【事業紹介】

J R高崎線鴻巣駅東口から徒歩5分にある洋菓子店です。
定番のショートケーキに加え、旬のフルーツをふんだんに

使ったタルトや、ベルギー産のチョコレートを使ったケーキなど6～8種類のケーキと、フィナンシェやクッキーなどの焼き菓子を販売しています。地元鴻巣市産の卵を使ったシュークリームは、店頭でご注文を受けてからクリームを詰めるというフレッシュさが自慢です。

クリスマスケーキや誕生日ケーキも、各種サイズを揃えてご提供しています。（ご予約制）



【創業者インタビュー】

パティシエールでもある店主は、都内の洋菓子店の製造部門に勤務後、フランスへ留学して本場の洋菓子技術を学びました。屋号の「Coucou」はフランス語で、お友達との気軽な挨拶に使われる“クク”から、「お客様に気軽にご来店いただけるように」との思いを込めて名付けました。おかげさまで、2018年10月のオープンからたくさんのお客様にご来店いただいています。

「できたて」を感じていただけるように、お客様からキッチンが見えるようにしたり、幅広いショーケースにしたりと工夫し、扉や什器を木製にする、壁も手触り感のある塗り壁にするなど、温かみを感じるお店づくりを目指しました。

春は定番、苺のショートケーキやタルト、夏は涼しげにレモンやぶどうのゼリー、秋は紅玉をたっぷり使ったボリューム満点のアップルパイに和栗のモンブラン、冬はシトーレンやクリスマスケーキ、クッキーなどなど、季節も味わえるスイーツの、ぜひ「できたて」を味わってみてください。

これからも、地元鴻巣で念願の洋菓子店を開店できた喜びを忘れず、「できたてお菓子」をお届けしています。

【創べからのひとこと】

初めて相談にお出でのときから「洋菓子店を開きたい」という強い意志をお持ちだった羽鳥様。その熱意に押されるように、融資に向けて事業計画策定をお手伝いしました。メニュー作りや値段付け、販促アイデアなどをたくさん盛り込み、無事融資が実行されたときはほっとしました。お人柄のままに、素材を丁寧に扱ったお菓子は評価も高く、今でもお店に伺って四季折々のお菓子を購入しています。

創業事例④ LiFSEA（リフシー）

インテリア・雑貨販売を通じたライフスタイル提案



オリジナルデザインのタペストリー

事業所名：株式会社リフシー
 代表者名：吳 春奈（齊藤 春奈）
 事業概要：雑貨・インテリア販売
 創業年月：2018年11月
 従業員数：2名
 TEL：042-649-0345
 URL：<https://lifsea.jp/>
 所在地：[本社]北本市中央2-11-1-410
 [営業所]相模原市緑区千木良1016
 ネットショップ：[el.landsea](https://item.rakuten.co.jp/elandsea/cch0267/)
<https://item.rakuten.co.jp/elandsea/cch0267/>

【事業紹介】

当社では、「アメリカ西海岸＆アウトドアテーストのインテリアでワンランク上のリラックスとスタイルな日常空間を！」をコンセプトに、自社の企画製品やコンセプトにマッチする海外製品のネット販売を行っています。

一番の売れ筋は、オリジナルデザインのタペストリーや、ネイティブアメリカンの住まいを模したペット用テントで、製造を一貫して中国で行うことで、リーズナブルな価格設定を実現しています。

この他にも、壁に貼り付けるシール型の時計など、日本家屋や店舗の限られたスペースでも、壁を有効活用して素敵な雰囲気にできるグッズが人気上昇中です。今後、この壁掛けスタイルを「壁テリア」として、当社の新たな商品として提案していきたいと考えています。

ぜひ一度、当社のネットショップ「el.landsea」をお訪ねください。



人気の壁テリアやネイティブアメリカン伝統のデザイン



YouTube:脱サラさいとう夫婦

【創業者インタビュー】

ネット販売会社での勤務経験を活かして、2017年11月に、大手雑貨商とは一線を画した「長く愛されるブランドづくり」を目的として株式会社リフシーを設立、1年目は資金繰り、2年目は売上拡大というプロセスを経て、徐々に安定したビジネスのかたちが出来上がってきました。

自身のビジネススタイルとして、私たちは、単なる「物売り」ではなく、ライフスタイル・遊びや生活のシーンを売るということを大切にしています。その一環として、アウトドアライフファンのリーダーたるべく、ユーチューバーとしても活動中です。

今後も自社のブランドバリューを大切にしながら、カフェやアウトドアショップと連携した実店舗販売など、新たな販路を開拓していきたいと考えています。

【創始からのひとこと】

創業時の事業計画策定、各種融資制度の活用をご支援しました。YouTubeによるライフスタイル提案やそれと連携したグッズの販売など、独自のビジネス戦略で成功を収めている魅力的な会社です。今後は、埼玉県産業振興公社の各部門と連携し卸業務への取組みや知財管理を応援していきたいと思います。

創業事例⑤ 訪問看護ステーション彩~いろどり~

自分らしい生き方をお支えする看護サービスを



事業所名：株式会社 tact（タクト）
 （訪問看護ステーション彩~いろどり~）
 代表者名：上野 朋子
 事業概要：訪問看護事業
 創業年月：2016年6月
 従業員数：9名
 所在地：川越市南大塚3-11-25 第三太資ビル101
 T E L：049-293-3071
 F A X：049-293-3072
 U R L：<https://tact-company.com/>
 Email：info@tact-company.com

【事業紹介】

川越市で訪問看護事業を展開しています。病気や障害を持った人が、住み慣れた地域やご家庭で、その人らしく療養生活を送れるように、当社の看護師や理学療法士資格を持つスタッフが生活の場へ訪問し、看護ケアサービスを提供します。また、リハビリサービスも提供し、自立への援助も行っています。すなわち、「療養生活支援」サービスを提供している事業者です。

少子高齢化で高齢者人口が急速に増加する中で、在宅看護の需要や重要性が増しています。ご利用者様に寄り添い幅広いニーズにお応えできるよう、看護サービスを展開して参りますので、今後ともご期待ください。



【創業者インタビュー】

病院で看護師として20数年間勤めていましたが、看護において院内の部署間やフロア間にある、目に見えない「壁」を感じていました。もっと患者様にしっかりと向き合った対応をしたいと思っていた中で、ふと訪問看護事業をしている会社のことを知り興味を持ったのですが、よく調べてみるとビジネス優先で患者様のことは二の次にしている実態がわかり、自分で理想の事業所をつくるしかないかと思い始めました。そして子育てが一段落したことと、また夫が応援してくれたこともあり、患者様に寄り添った訪問看護事業の開業を決意いたしました。

さいたま市で行われた「創業セミナー」への参加を皮切りに、創業・ベンチャー支援センター埼玉の個別相談や社労士相談に通いました。訪問看護事業所の開設要件である、常勤看護師の必要人数を確保することに苦労をしましたが、それでも開業を決意してから、良い事業所物件に巡り合ったり、必要とする人材や業者が必要なタイミングで現れたり、開業に向けた私の人生の歯車が、ガツチリ噛み合って回り出した感じがしました。

現在は社内の間接業務などのシステム化を進めており、スタッフが雑務から開放されて気持ちよく看護サービスの提供に取り組めるように改善中です。今後もご利用者様へのサービス向上はもちろんのこと、スタッフの成長と共に新たに事業所を設けて、より多くの方に看護サービスを提供できるようになることを目指して頑張ってまいります。

【創べきからのひとこと】

セミナーでしっかりとした目的をもって事業計画書を作成されていた姿を覚えています。さまざまな条件をクリアして開業し、その後も着実に地域の中で事業を展開されている、頼もしい事業者様です。今後もケア内容と事業性のバランスを取りながら、継続して活躍していただくことを期待しています。

創業事例⑥ 一般社団法人あるかでいあ

障がいを問わず支援を必要とする仲間一人ひとりを主人公に！



事業所名：一般社団法人あるかでいあ

代表者名：鈴木 美佐子

事業概要：居宅介護、重度訪問、移動支援、行動援護、放課後等デイサービス、共同生活援助、短期入所、生活サポートなどの障がい福祉サービス事業

創業年月：2015年1月

従業員数：30名

所在地：さいたま市見沼区染谷3-274-1

T E L：048-685-5150

U R L：<https://arcadia-saitama.com/>



【事業紹介】

法人設立後、「ケアステーションさーちらいと」（訪問介護・重度・移動支援）、「放課後等デイサービスすまいるすまいる」と2つの事業を開始しました。多くの事業を展開する予定ではありませんでしたが、利用者様、保護者様より多くの利用希望を頂くと共に多様なニーズに応えサービスのラインアップを充実させていくうちに「生活サポートあるかでいあ」（送迎・有償旅客運送）、「ケアハウスしゃんぐりら」（共同生活援助・短期入所）、「障がい者相談支援事業所そらふね」、「放課後等デイサービスはりねずみ」、「多機能型事業所ぱらだいすかふえ」（生活介護・就労継続支援B型）と5年間で7つの事業を展開するに至りました。

これまでにない障がい者児童の夢と希望を叶えるべく、働く仲間を増やし、同じ志を持つべくして集まった仲間たちと今（現在）を、同じ時代を生きる私たちに出来ることを少しでもたくさんの方にご理解していただき、健常と障がいの壁をなくしていけたらと精進致しております。

【創業者インタビュー】

以前、立ち上げから携わった介護サービス事業所に10年以上勤務し、現場での経験を積んできました。しかし、障がい者支援の設備や場所、人材が少ないと、多くの誤った見識の払拭の必要性を考えると共に、自分の「想い」通りに障がい福祉サービスを提供できないものかと考え、独立することを決めました。

そして、金融機関へ資金調達に関する相談をしたところ、創業・ベンチャー支援センター埼玉を紹介され、事業計画や資金計画について相談し、法人設立・事業開始と前進することができました。その後も、各事業の展開に伴う資金調達の際には、当初から対応してもらっているアドバイザーと相談しています。

事業運営に関しては、障がいをお持ちの方が、可能な限りその人の有する能力を発揮し、自立した日常生活が営めるよう、そして共に社会参加や余暇活動を楽しめるよう、またそれを地域で当たり前にしていくことなどを目指し、さいたま市見沼区を拠点に7つの事業を通じて専門的な支援を行っています。

【創始からのひとこと】

ご自身のキャリアに基づく強い使命感や行動力、障がい福祉サービスの重要性や課題を十分に認識して開業され、5年間で7つの事業を立ち上げ、いずれも軌道に乗せている事実に驚きます。

今後も障がいの有無にかかわらず、各自の持つ能力を共に刺激しあい引き出しあえる仲間になりたいとの想いで「あるかでいあ（＝理想郷）」を求め、地域利用者の笑顔で溢れるよう、事業が益々発展されることを期待しています。

創業事例⑦ Nail Le Braille (ネイルルブライユ)

視覚障がい者の皆さんに出張型でネイルサービス！



事業所名 : Nail Le Braille (ネイルルブライユ)

代表者名 : 佐藤 優子

事業概要 : 出張型ネイルサロン

創業年月 : 2018年2月

従業員数 : 1名

所在地 : 上尾市緑丘 5-5-6

T E L : 080-3445-7733

U R L : <https://www.tenjinail.com/>



【事業紹介】

「オシャレはしたいけど、自分自身で行うことが困難」「通常のネイル店に通うことが困難」という視覚障がい者の皆様の声を受け、自宅への出張ネイルサロンや、また、日本盲人協会内で定期ネイルサロンサービスを実施しています。

さらに、2019年には、視覚障がいを持つ女性の雇用と自立を支援する「日本視覚障がい者美容協会」を発足しました。当協会では、毎月のマルシェやネイルエキスポ、「#君は光」プロジェクトなど、さまざまな活動を推進しています。2020年には、視覚障がい者の起業に向けたクラウドファンディングにも挑戦する予定です。

【(一社) 日本視覚障がい者美容協会】

事業概要 : 視覚障がい者支援

創業年月 : 2019年11月

会員数 : 佐藤優子代表理事、他7名

U R L : <https://www.japan-beauty-blind.com/>

【創業者インタビュー】

老人介護施設内でお年寄りを対象としたネイルケアのボランティア活動を行っている中で、オシャレを楽しみたいけれども様々な事情でそれが叶わない人たちの存在に気付きました。そうした人たちを含め誰もが気軽にネイルを楽しんでもらいたいという思いが、出張型のネイルサロンを開業したきっかけです。

「出張型ネイルサロン ネイルルブライユ」は、「視覚障がいがあってもその世界をカラフルでオシャレにしたい、ネイルを通じて視覚障がい者と社会をつなぎたい！」という思いから2018年春に開業しました。その思いは、点字を考案したルイ・ブライユにちなんだ店名にも込められています。

また、日本発のメニューとしてブライユ（点字）ネイルも開発しました。これにより、どなたでも視覚・触覚双方を通じてネイルのおしゃれを楽しむことができるようになりました。

今後は、このネイルルブライユをスタートに新たに発足した「日本視覚障がい者美容協会」を通じて、視覚障がい者の世界を豊かにするさまざまな美容支援を広めていきたいと思います。

【創べからのひとこと】

創業・ベンチャー支援センター埼玉へ来訪された佐藤さんと、事業のビジョンやコンセプトについて色々とお話をさせていただき、開業に向けての支援を行いました。佐藤さんは、持ち前の発想力や行動力で、新たなネイル美容のジャンルを開拓され、それは、視覚障がい者が社会とつながるきっかけづくりとなる社会的にも大変意義のあるものでした。さらに、その世界はますますの広がりを見せ、現在は日本視覚障がい者美容協会の代表理事としても活躍されています。女性起業支援ルームCOCOオフィスもご利用いただいており、私達も、この活動のさらなる進化を引き続き応援ていきたいと思います。

創業事例⑧ 東京ファン株式会社

研究職経験を活かして起業・働く人への熱中症対策



事業所名：東京ファン株式会社

代表者名：豊田 哲郎

事業概要：熱中症対策用小型冷風機の開発～販売

創業年月：2019年2月

従業員数：3名

所在地：川越市新宿町5-13-84

URL：<https://cools.jp/>

【事業紹介】

当社では、働く人への熱中症対策として、小型冷風機の開発・製造・販売を行っています。特に、環境省が熱中症環境保健マニュアルで推奨する「水の気化による身体の冷却法」を簡単に実現できる製品「襟かけ扇風機 BodyFan」や「冷却タオルファン」は大人気で、年間の販売台数は1万台を超えてます。

ネット販売におけるお客様の声も良好で、「買って良かった、かなり涼しい、これは使える、夏の必需品！」など高評価を得ており、その高評価には、自社の特許技術である、「襟クリップ」の性能や、中国メーカーからの原材料仕入れによるリーズナブルな価格設定が、大きく貢献していると思われます。（品質・知財保護のための最終製品化は日本で行っています。）

最近は、ベビーカーや車椅子への装着など、その利用範囲も広がっています。2020年東京オリンピックを意識した「伝統の市松模様手ぬぐいファン」や、工事現場や建設現場など安全ヘルメットをかぶって働く人々への「冷却ヘルメットファン」なども絶賛発売中です。

【創業者インタビュー】

長年研究機関にてライフサイエンス研究に携わり、独立行政法人理化学研究所の研究部門長や東京医科歯科大学の連携教授の職を担つてまいりましたが、研究の成果を人々の健康維持に役立つ製品として社会に展開したいと考えるようになり、2017年から熱中症対策研究所を個人事業としてスタートしました。

世界的に大きな社会問題となっている熱中症の予防技術を研究開発し、戸外や温度の高い現場で働く人々のために、身体に装着可能な小型冷風機を開発。その性能の決め手となる装着部に対して特許を取得し、水の気化熱で身体を冷却する安全性や作業現場での利便性を売りにビジネスを展開してまいりました。

安定して年間の売上目標を達成できるようになり2019年に法人化、「東京ファン株式会社」を設立しました。現在も、日々、既存製品の改良や新製品の開発に取り組んでおり、さらなるシェア拡大と、地球温暖化に対する適応問題への社会貢献を進めていきたいと思っています。

【創べからのひとこと】

個人創業の段階から、特許取得、对中国輸出入、P.L法関連、そして開業全般と、埼玉県産業振興公社の各部門連携でご支援をさせていただきました。2017年には、「彩の国ベンチャーマーケット」にも出場いただき、埼玉県産業振興公社理事長賞を獲得されています。

法人設立に関するご支援の後は、継続して経理や税金に関するご相談を承っています。環境問題への社会貢献、知財の有効活用という観点からも、ぜひ応援していきたい創業者のお一人です。

創業事例⑨ シンラボ株式会社

大型段ボール・オーダー段ボールはお任せ下さい！



事業所名：シンラボ株式会社
 代表者名：新屋 竜太朗
 事業概要：段ボール及び梱包資材の設計・販売
 創業年月：2019年1月
 従業員数：2名
 所在地：さいたま市浦和区北浦和 2-1-16 2F
 TEL：048-829-7781
 FAX：048-829-7871
 Email：info@sinlab.jp

【事業紹介】

シンラボ株式会社は、「御社の社外包装資材部」をコンセプトとして、企業様向けに段ボール及び梱包資材の設計・販売を行っています。

- ①省コスト化
(資材費・人件費・物流費)
 - ②環境配慮型パッケージ
(オール段ボール・紙製品化)
 - ③ブランディング、PR
- この3つをご提案の軸として企業様の収益向上にコミット致します。

【創業者インタビュー】

「人生は一度きり、世の中の役に立てることで思いきり勝負がしたい」そのような想いから起業を決意しました。

まずは創業に向けて必要なことを各要素に分解するところからはじめ、創業・ベンチャー支援センター埼玉には、制度融資・資金調達の部分でご相談に伺いました。

ご担当頂いたアドバイザーからは資金調達のアドバイスはもちろん、事業計画作成においても様々なアドバイスを頂き、考えを整理することができたため、よりクリアな状態でスタートを切ることが出来ました。

これからも、企業皆様の「社外包装資材部」としてお役に立てる会社づくりを進めて参ります。



【創べからのひとこと】

創業・ベンチャー支援センター埼玉には資金調達の相談と、法人設立時の登記費用が軽減される特定創業支援等事業の制度を利用する目的でご来所いただきました。

新屋様は、しっかりとしたビジョンをお持ちであったため、資金調達に必要な事業計画書や損益計算書の作成がスムーズで、相談開始から僅か2か月というスピード起業を果たされました。

同社が提供する包装資材は、「壊さない」「型崩れさせない」をモットーに、お客様のニーズに合わせたデザインとなっています。

このデザイン力と提案力を武器に、今後のさらなるご発展を期待しています。

創業事例10 合同会社 青空交通計画

人と環境にやさしい都市づくりのために

事業所名：合同会社 青空交通計画
 代表者名：天野 輝夫
 登録資格：技術士
 事業概要：交通問題・交通計画のコンサルティング
 創業年月：2016年5月
 従業員数：2名
 所在地：さいたま市浦和区高砂3-12-24
 TEL：048-814-2088



【事業紹介】

皆さんは日常的に車やバスを利用していると思いますが、道路やバスの路線を計画する時は、それを利用する様々な人の行動を調査し、必要な規模の検討と効果分析を行います。これは「交通工学」という分野の仕事で、まちづくりを行う上で欠かせないものです。

この現地調査から分析、計画までの一連の流れに対応するのが合同会社青空交通計画の仕事です。

少子高齢化に伴い、お年寄りの交通事故が増加しています。また、貨物車の増加は慢性的な渋滞を発生させています。社会環境が変化する中で、交通計画に求められることも変化しています。今後は、交通工学が扱う分野もますます増えていくと考えています。



【創業者インタビュー】

交通調査会社で交通計画という分野の業務に携わってきた経験を活かし、都市交通・交通計画分野の専門技術者として営業地盤のある埼玉県で創業しようと考えました。

できることは自分たちでやろうと考え、創業・ベンチャー支援センター埼玉の創業セミナーに参加しました。未経験の会社づくりについて、ネットや本で調べたり、アドバイザーの創業相談を受けて、会社の登記、設立まで自分達で行いました。

現在は、私が代表として交通計画の業務を行い、妻が会社経理を担当しております。創業・ベンチャー支援センター埼玉のアドバイザーには、現在も決算等、創業後の課題について様々なアドバイスをいただいています。親身になって相談にのっていただいている、何でもやればできるということを実感しています。

交通計画はその地域の特色を掴みながら、皆さんのが安心して暮らせるまちづくりに貢献できるとてもやり甲斐のある仕事だと考えています。この仕事を長く続けていくことが私の目標です。

また、様々な交通問題にこれからも対応していくたいと思っています。

【創べからのひとこと】

交通は都市計画、街づくりの原点ですが、天野様はこれまでの経験を活かして交通インフラの基礎作りに尽力していただいている。奥様との二人三脚で着実に事業展開をすすめており、地域の発展へ大いなる貢献を期待しています。

創業事例 1 1 codience (コーディエンス)

子ども達を「社会に貢献できる大人」に育成します！



事業所名 : codience (コーディエンス)

代表者名 : 大石 懐子

事業概要 : 小・中学生向けのプログラミングと
サイエンスの教室 (STEM 教育) の運営

創業年月 : 2017 年 4 月

従業員数 : 6 名 (うちアルバイト 5 名)

所在地 : 川越市新宿町 1-17-17 ウエスタ川越 521

T E L : 070-1361-0111

U R L : <https://www.codience.net>

E-mail : info@codience.net

【事業紹介】

川越で STEM 教育の中の特にコンピューターサイエンスに焦点をあてた小・中学生を対象とする教室を運営しています。

これから日本を担う子ども達が、当たり前の様にプログラミングの技術を身に付け、想いをカタチにしていってもらえたたら。新しい日本や子ども達の明るい未来が楽しみでなりません。

「プログラミングって楽しい」と思ってもらえるよう、当教室がお客様の未来を切り開くきっかけになれば幸いです。



【創業者インタビュー】

現在、小3と中2の娘がいます。家族や子供との時間を奪われない働き方を模索する中で創業に興味を持ちました。創業を決意し、県の創業支援施設に相談しながら、生まれて初めての事業計画書を作成しました。その時の担当者が背中を押してくれたおかげで、私の想いが「夢」から「現実」になりました。

創業して 1 年が過ぎる頃、県が主催するビジネスプランコンテストがあることを知り応募しました。

その際に、創業・ベンチャー支援センター埼玉の存在を知り、ビジネスプランや収益性、プレゼンの内容について相談しました。アドバイザーのご指導のおかげで、最終選考会で伴走支援対象者として採択され、西武ライオンズや大宮アルディージャなど埼玉県に拠点を置くプロスポーツチームと協業する機会をいただき、新たな可能性を手にすることができました。



埼玉県には創業を支援してもらえる機会がいろいろありますので、積極的に活用していくのが近道だと思います。今後は法人化に向けて、創業・ベンチャー支援センター埼玉をさらに利用させていただきたいと思っています。

【創べからのひとこと】

STEM 教育は、その必要性が広く唱えられており、日本においても注目されている教育方法のひとつです。同社は創業間もなく、「SAITAMA Smile Women ピッチ 2018」でアイエフラッシュ賞を受賞、さらに「イノベーションリーダーズ育成プログラム（埼玉 Sports Start-up：通称 SSS）」で最終支援対象者に選抜されるなど飛躍的な成長を遂げています。

今後も STEM 教育を通じて「社会に貢献できる子どもを育てる」という事業理念に基づいて、ご活躍いただければと思います。

創業事例12 アクアレンタリウム

毎日を過ごす空間に、さらなる快適と癒しを求めて。



事業所名：アクアレンタリウム
代表者名：木下 裕人
事業概要：水槽レンタル&メンテナンス
創業年月：2018年8月
従業員数：2名
所在地：川口市東本郷1629-1
TEL：048-499-0498
URL：<https://www.aquarentarium.com/>

【事業紹介】

アクアレンタリウムは、観賞魚業界では珍しく、アクアリウムをサービス業と捉えて、熱帯魚や海水魚のアクアリウム水槽のレンタルサービスをお届けしています。

お客様のご要望に合わせて水槽制作から機材選定、お宅や事務所への設置から管理までを一貫してお引き受けいたします。

水槽設置後は、定期的に訪問させていただき、お魚の補充・交換から水槽レイアウトの変更、機材調整から交換まで、面倒くさい水槽のメンテナンスをすべて当社で行いますので、お客様を煩わせることがございません。

安心してプロが制作・維持管理する美しいアクアリウムの世界を、気軽にお楽しみいただくことができます。



【創業者インタビュー】

前職では、水槽レンタルの会社の取締役として12年間勤めていました。会社規模が大きくなるにつれて、お客様へ寄り添うサービスよりも利益を重視することへ、優先順位が極端に高まっていました。当時、現場責任者の立場であったのですが、お客様の悩みに寄り添えない、不本意な対応をせざるを得ないこともありました。

そこで、人と人との繋がりを大切にし、お客様から「ありがとう」と言っていただけるよう、真心を込めたサービスをする会社を作りたいと決心し、独立することにしました。

独立するにあたって、創業・ベンチャー支援センター埼玉の個別相談で適切なアドバイスをもらいました。

まだまだこれからではありますが、是非皆さまの空間に癒しをお届けし、会話と笑顔を提供できるよう頑張ります。

【創始からのひとこと】

熱帯魚などが優雅に泳いでいる水槽をみていると心が安らぎます。かすかに聞こえる水の音や、上り立つ細かな泡の動きを眺めるだけでも、大変心地よいものです。癒しの空間は今後ますます必要となってくるので、これまでの経験を活かしつつ幅広く積極的な事業展開を期待しています。

創業の動機は何？



知識・経験を活かしたい



やりがい・生きがいを求めて

地域・社会貢献がしたい



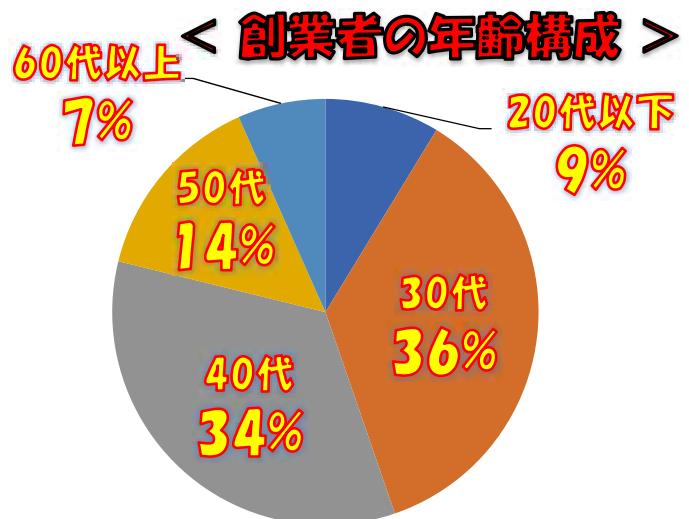
年齢等に関係なく
自由に仕事がしたい



創べ 利用者データ 直近5カ年（H26年度～H30年度）

（出典：創業・ベンチャー支援センター埼玉）

< 相談件数 >



創業・ベンチャー支援センター埼玉

Powered by 公益財團法人 埼玉県産業振興公社

【相談時間】

9:00～17:00 (月～土)
(ご相談は度でも無料です)

創業・ベンチャー支援センター埼玉は、公的な創業支援の総合相談機関です。創業前・創業時、そして創業後も、皆様のステージに合わせて事業計画や販路開拓、資金調達、ITなど幅広く、ご相談に経験豊富なアドバイザーがお応えします。

〒338-0001
さいたま市中央区上落合 2-3-2
新都心ビジネス交流プラザ 3F
Tel (048) 711-2222
Fax (048) 857-3921
<https://www.saitama-j.or.jp/sogyo/>

発行:2020年1月

